

B型事業所 アクセプト
令和5年2月
地域協働活動報告

地域に根ざした事業所づくり

わくわくネットワークを通じた 地域の企業体との連携活動

- 宮崎市の就労系事業所の任意団体である、一般社団法人わくわくネットワーク。わくわくネットワークに地域の企業から依頼された受注作業はあるものの、納期がある事、作業の難しさ、単価が合わない等の理由から、各事業所の受け入れ状況は良いとは言えない。そのため、仕事はあっても引受先がないと事務局も悩んでいる。当事業所は、受け手がいない作業も積極的に取り入れ、地域企業の困りごとの解決を図っている。各企業と直接の連携を取り、指定された製品を期日までに仕上げる事を目標としており、利用者と共に納期を意識した「仕事」として取り組んでいる。また、作業単価については作業の細分化、利用者の配置、役割分担等の工夫を行い、できる限り効率化する意識を持ちながら取り組んでいる。受注作業における実績はわくわくネットワークの仕事のあせん実績に直結している事もある。地域を支える存在としての、わくわくネットワークのポテンシャルをさらに引き出せるよう取り組んでいく。

地域企業連携

有限会社矢野青果

千切り大根袋詰め作業

地場産業の一つ、千切り大根の製造、販売を行う地域企業。

わくわくネットワーク受注。

製品の種類が多く、各製品に合わせた対応を行う必要がある。現在、複数の事業所で取り組みを行っているも、生産量に課題がある。また、製品に応じた対応が難しいとの理由で受注を敬遠されている面もある。当事業所としては、生産の安定化、生産量の確保、作業効率化を重点課題として取り組み、地域企業の課題解決の一翼を担っている。利用者にも、先述した「仕事」として取り組んでもらう事を意識してもらい、地域企業から安心して仕事を任せてもらえる存在となりえる事を知ってもらう。それが、就労に対する自信、信頼の確保、やりがいとして捉えられるように支援していく。就労希望のある、能力の高い利用者に関しては直接の雇用に向けてアプローチしていく。また、製品を卸してもらい、それを事業所で販売する活動も行う。相互連携を深め、お互いにメリットがある関係性を構築し、維持継続していく。

地域企業連携 株式会社Have fan Factory サプリメント製品箱詰め等

宮崎市に製造工場を持つ、サプリメント製品製造・販売の企業。

わくわくネットワーク受注。

サプリメント製品の箱詰め作業、シール貼り作業を受注している。1回の受注量が数千個単位であり、さらに納期が短い点が敬遠されるポイントとなっている。社長も、障がい福祉への関心が高く、なるべく障がい福祉サービス事業所へ発注依頼をしたい思いを持っている。しかし、先述の通り、受注する内容の難易度が高く、応えられる事業所が少ない。当事業所は作業効率化、納期の厳守を最重点課題としており、地域企業の困りごとへ対応できる事業所として成果を上げる。利用者も、納期があることに対して責任感を持って「仕事」として取り組むことができている。地域企業に頼られる事業所であることが、利用者の自信、就労への意欲に強く作用していると感じている。

近隣住民の方たちへ 事業所前イベント販売会

近隣住民の方たちへ向けた、周知活動として事業所前での定期的な販売会の実施。

事業所の前で骨董品、アパレル製品、ハンドメイド製品、飲食物の販売を行う。

販売するハンドメイド製品の作成、骨董品等の洗浄、修繕を行う。イベント当日の売り場づくり。来場者に対する対応。イベント販売会として、物を売る活動を通じ、売れる喜び、客とのかかわりなどにやりがいを感じてもらうことで、就労することへの意欲を高める。 恒久自治会・民生員・地域住民等とのつながりを生み出す。そして、地域の方々に事業所の存在を周知し、障がい福祉に関する地域の困りごとなどを相談できる存在となれるように取り組む。

また、生産活動につながるような地域の困りごとを掘り起こし、手伝うことで報酬が得られるように関係性を構築していく。

わくわくネットワーク・Super歩一歩・セルフ合同 福祉バザールわくわく市（宮交シティアポロの泉）

3団体合同で執り行われる、福祉バザールわくわく市。地域の方への、障がい福祉サービスの周知、工賃向上を目的に行われる。

県内事業所への声掛けのもと、参加者を募る。現在、コロナウイルス感染拡大の影響をうけ、参加事業所の確保が難しい状態にある。

また、客足としても、従来の物ではないため、売り上げに期待することは難しい。しかし、参加する事をあきらめてしまえば、我々の存在をアピールする場を失ってしまう可能性がある。困難も多いが、できる限り参加する事を心がけていきたい。

地域企業連携（5月より新規受注）

株式会社シンセラティ

EC販売商品の梱包等

宮崎市に拠点を置くEC販売の地域企業。

わくわくネットワーク受注。

ECにおける業務、梱包作業を受注して取り組んでいる。当事業所もECに取り組んでいるため、そのノウハウ蓄積にも協力してもらっている。また、作業量の多さと物量から、やはり引き受け手の少ない作業である。作業を探し、提供するわくわくネットワークの存在意義、地域企業の後押しを念頭に、難しい作業ではあるが、請け負っている。

また、先述の通り、EC販売におけるアドバイス等が受けられる大きなメリットがある。双方が良いと思える関係性を構築、維持していくよう取り組む。

これから発展性も見込めるため、ともに成長できるように相互理解を深めていきたい。

令和5年2月度実績

◦ 矢野青果千切り大根袋詰め作業

総売上：158,075円

目標としていた18万円には届かなかったが、先月からすると増収となり回復傾向。

容量の多い注文もあったが、バランスよく受注する事が出来た。

今回はハブファンファクトリー様の仕事に押される形で処理できる量が減ってしまった。

また、125gの作業後に翌日分の材料がなかったため、急遽材料をもらえるように依頼をかけた。矢野青果様のご厚意により作業確保する事が出来た。

これもまた、地域産業を支える形で一生懸命取り組んできたことによる恩恵と言えるかもしれない。

来月もまた増産をめざして取り組んでいきたい。

令和5年2月度実績のつづき

- 事業所前イベント販売会

総売上：なし

コロナウイルスの感染拡大も少しずつ落ち着きを見せてきてているが、今月はいまだ様子見とした。引き続き、感染状況を注視しながら今後の方向性を決定していきたい。

コロナウイルスが5類とされてから、イベント関連も活性化されるかもしれない。
その時に対応できるように準備を整えて行きたい。

令和5年2月度実績のつづき

- シンセラティ梱包作業

総売上：9,537円

今月も受注は1回。量もそれほどなく減収となった。作業自体は慣れてきており、滞ることもなく取り組む事が出来るようになっている。

物販に関してプロであるシンセラティ様にアドバイスをもらいながら自らも物販に取り組むことも視野に入れている。シンセラティ様もそのことについては歓迎してくれている。今後、相談しながら進展させていきたい。

令和4年12月度実績のつづき

- Have fun Factory サプリメント製品の梱包作業等

総売上：224,352円

久しぶりに箱折作業を受注する事が出来た。高単価であるため、かなりの增收となった。
受注内容、受注量に左右されることもあり、安定した形にするのは難しいかも知れない。
今後、箱折作業を受注できれば十分な工賃確保につながると思われる。
以降も期待にそえられるよう取り組んでいきたい。

各作業の様子

- 矢野青果千切り大根袋詰め作業

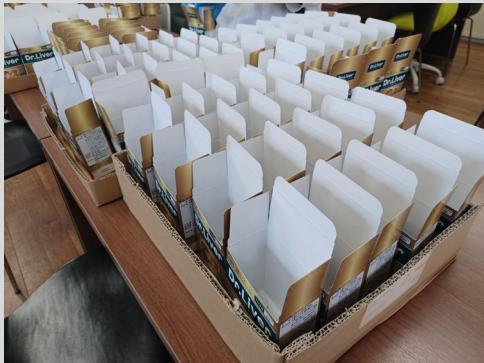


今月はバランスよく受注する事が出来た。安定した生産活動を維持できている。これも先方のおかげである。引き続き、期待に応えられるように取り組んでいきたい。

各作業の様子

- Have fun Factory

サプリメント箱詰め作業等



シール貼り作業、フィルム装着作業、箱折作業と様々な作業を受注する事が出来た。箱折は単価が高く非常にありがたい作業となっている。引き続き、しっかりと期待に応えられるように取り組みたい。

各作業の様子

- シンセラティ梱包作業



今月は1回の受注。数も少なく、減収となった。

来月は増産となる予定。新商品等、打ち合わせを入念にしながら対応していきたい。